

# Conference Call Resultados 2T07

*16 de Agosto de 2007*



## Apresentadores



**Joesley Mendonça Batista**

Presidente

**José Paulo Macedo**

Diretor

**André Gustavo Menezes**

Gerente de Relações com Investidores



## Resumo do Período

- Seguimos com nossa estratégia de crescimento de capacidade de abate, crescimento de vendas, foco em redução de custos, eficiências em rendimentos/processos e de agregação de valor na otimização do mix de vendas em cada mercado;
- Pressão de custo de matéria prima que está sendo equacionado pela capacidade da empresa de realinhar os negócios e pela própria dinâmica do mercado;
- Inauguramos a unidade industrial de produção de “beef jerky” localizada em Santo Antonio da Posse, estado de São Paulo;
- Iniciamos as operações das unidades de Teófilo Otoni, Minas Gerais, Brasil; Pontevedra e Berazategui, Argentina;
- Adquirimos uma unidade de abate em Maringá, Paraná, Brasil;
- Adquirimos uma unidade de confinamento de gado bovino no estado de São Paulo com capacidade para 150.000 animais por ano;
- Seguimos investindo na ampliação de capacidade de abate de nossas plantas no Brasil;
- A partir da próxima AGE, a Diretoria de Relações com Investidores se tornará independente da Diretoria Financeira.

# Eventos Subsequentes

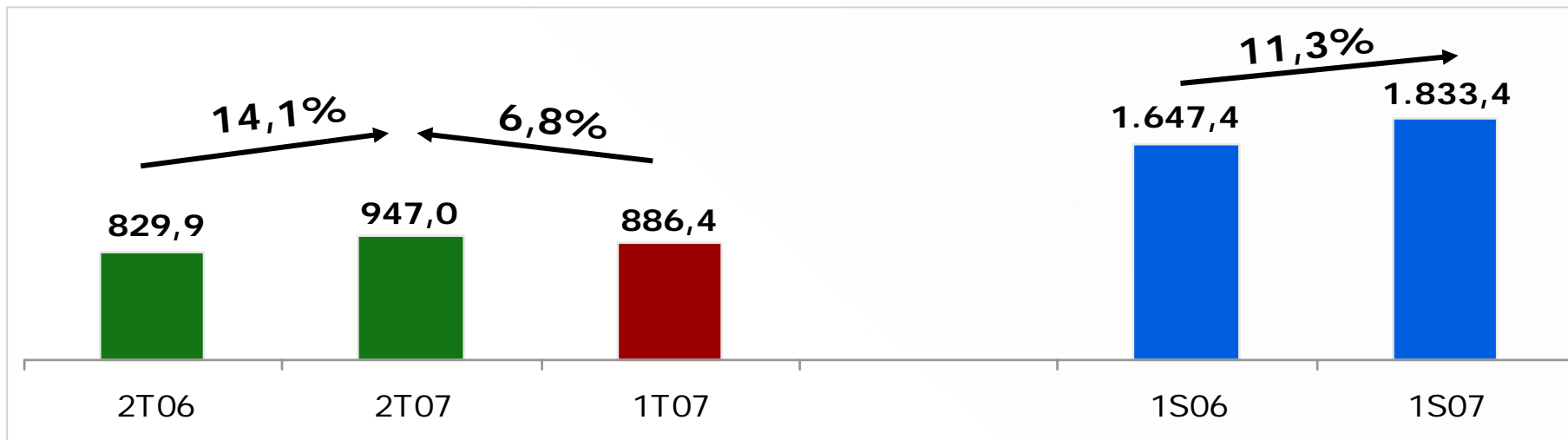


- Aquisição da Swift Foods Company, transformando a JBS na maior empresa do setor de carne bovina do mundo;
- Aumento de capital e entrada da BNDESPar como acionista da JBS;
- Parcela importante do ajuste já foi feita através da estrutura de capital da aquisição, reduzindo consideravelmente a dívida líquida da Swift;
- Oportunidade de extrair valor através da melhoria dos resultados operacionais da Swift;
- A nova direção já está implantando uma série de medidas;
- Seguimos confiantes com a recuperação dos resultados operacionais da Swift.

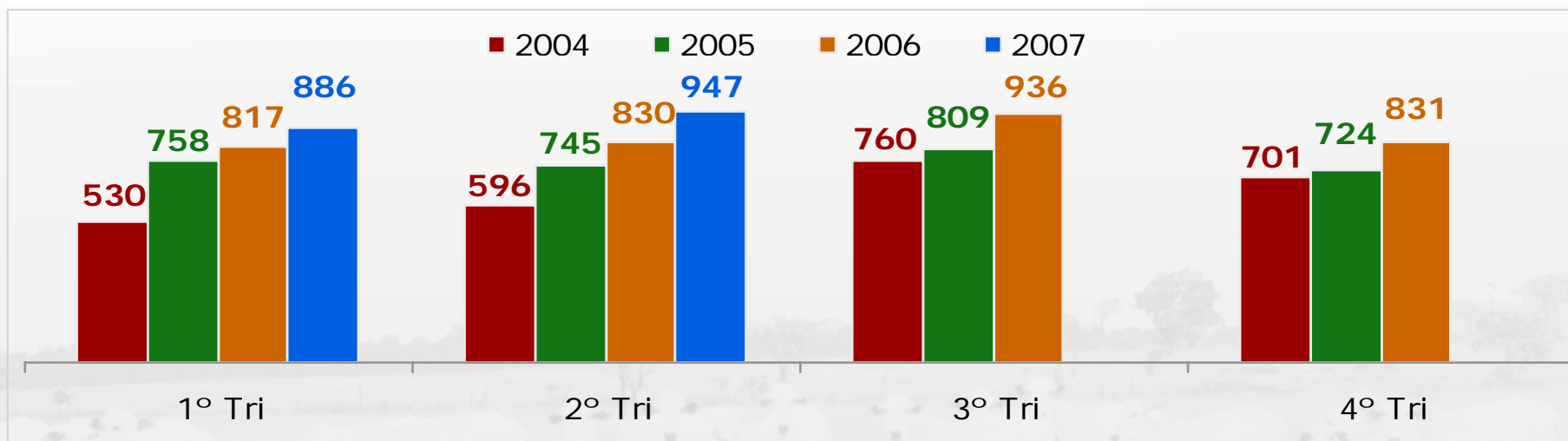
# Evolução do Abate



## Evolução Abate – Milhares Cabeças de Gado



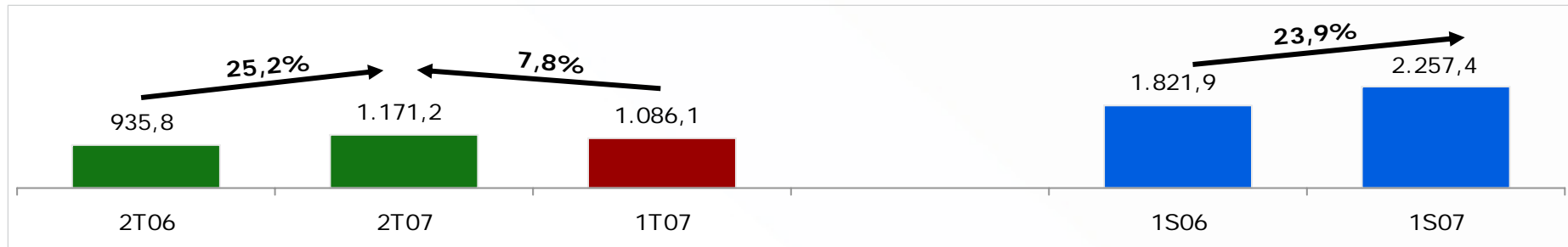
## Abate Trimestral Histórico – Milhares Cabeças de Gado



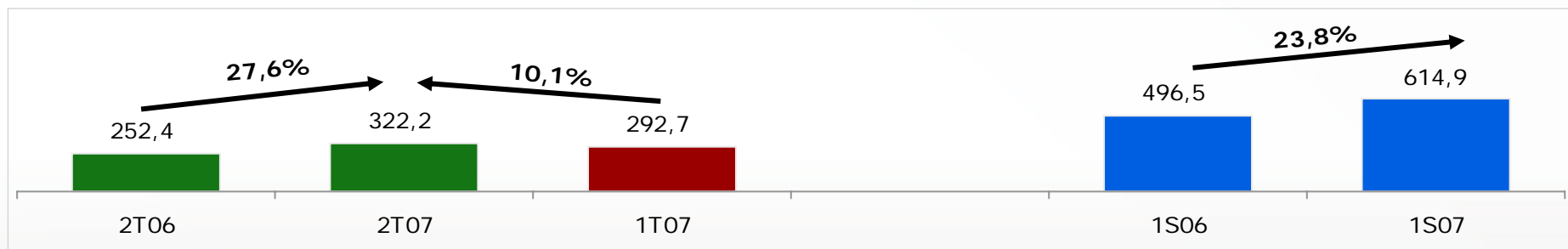
# Resultados – 2T07



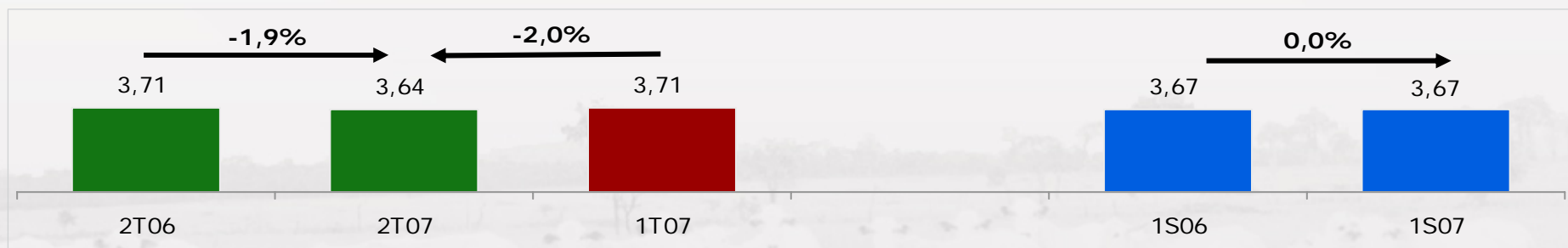
## Evolução da Receita Líquida Total (R\$ milhões)



## Evolução do Volume Total (mil tons)



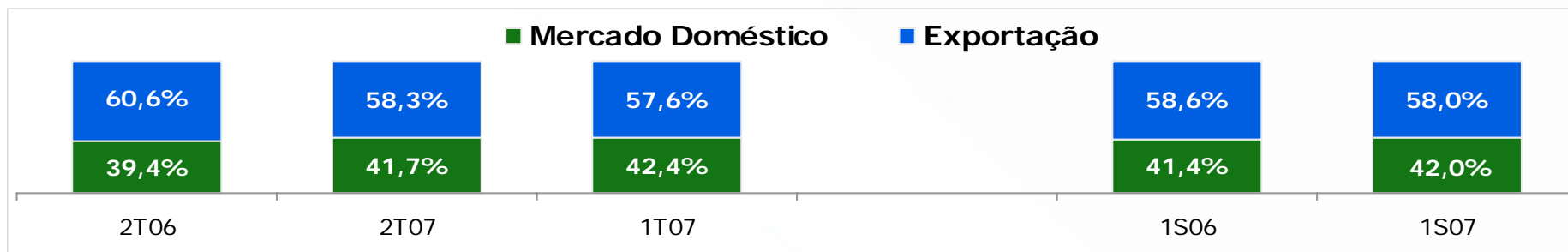
## Evolução do Preço Médio Total (R\$/Kg)



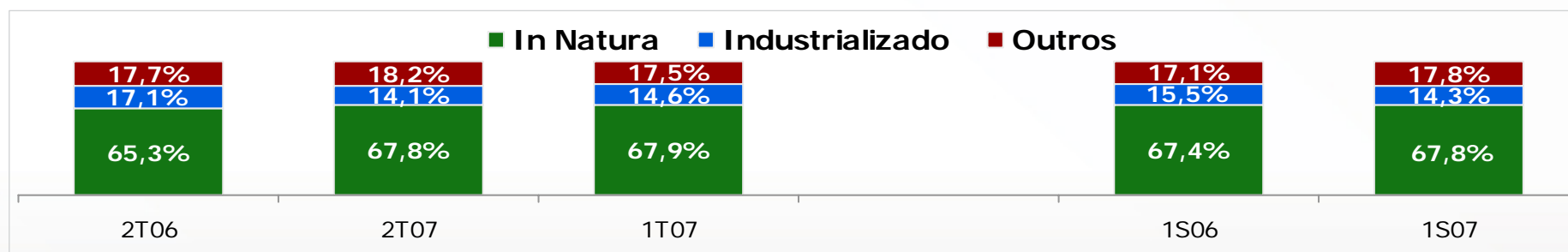
# Distribuição da Receita



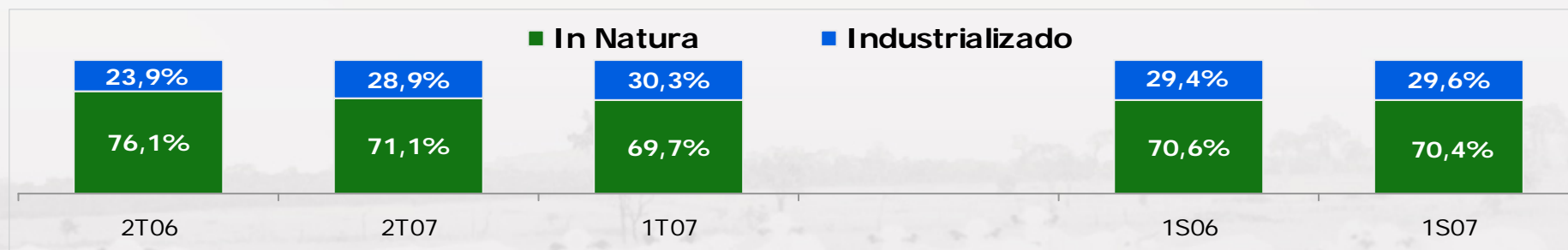
## Distribuição Receita Líquida Total



## Distribuição Receita Líquida Mercado Doméstico



## Distribuição Receita Líquida Exportação

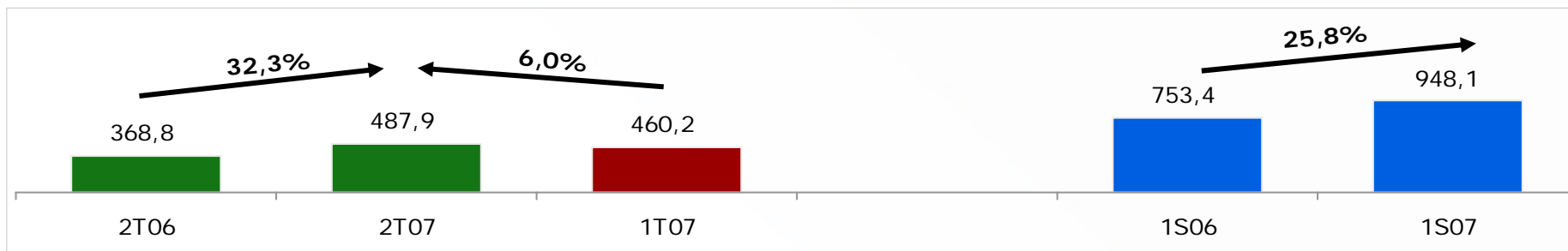




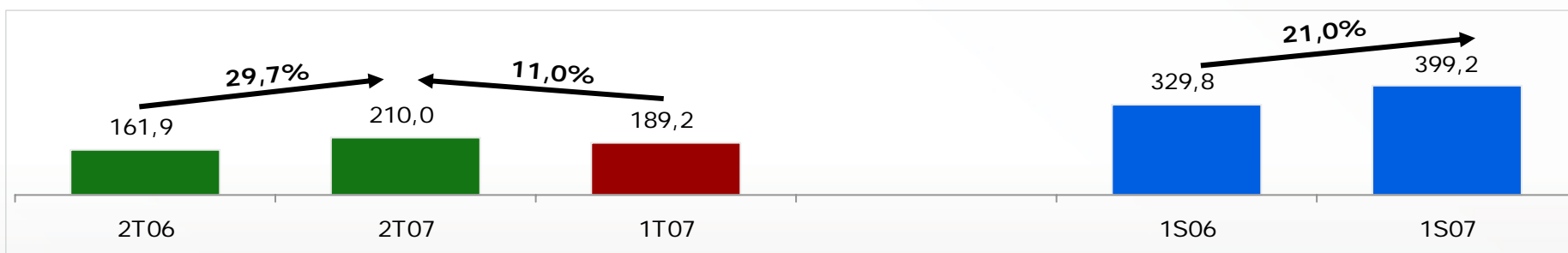
# Resultados – Mercado Doméstico



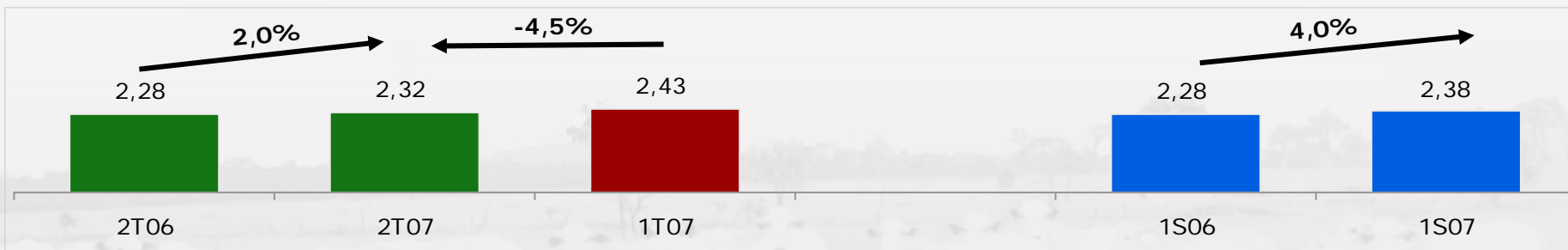
## Evolução da Receita Líquida Mercado Doméstico (R\$ milhões)



## Evolução do Volume Mercado Doméstico (mil tons)



## Evolução do Preço Médio Mercado Doméstico (R\$/Kg)

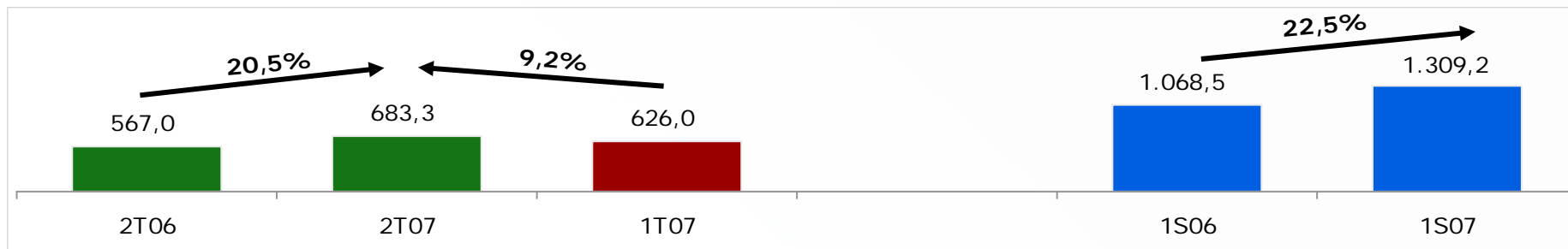




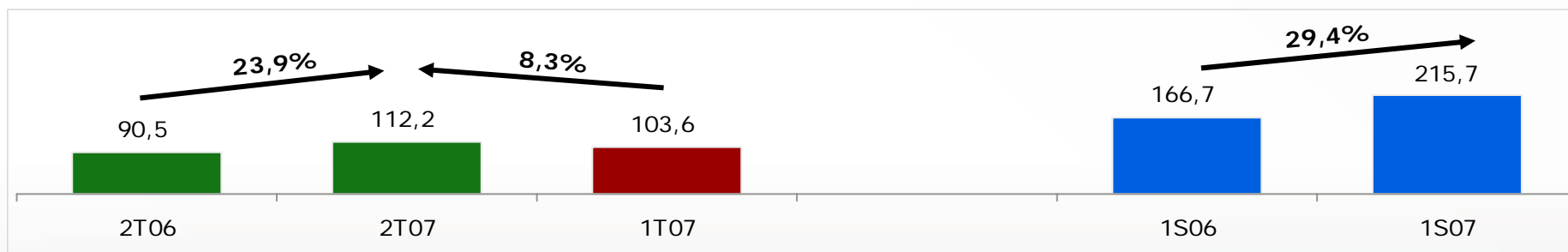
# Resultados – Exportações



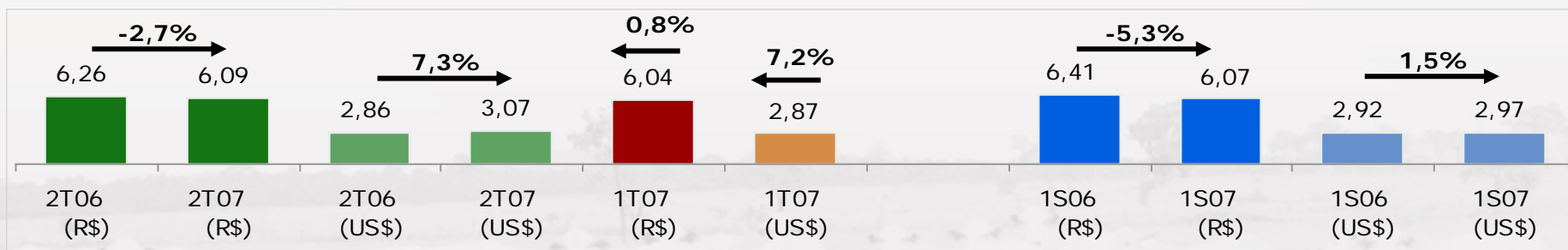
## Evolução da Receita Líquida Exportação (R\$ milhões)



## Evolução do Volume Exportação (mil tons)



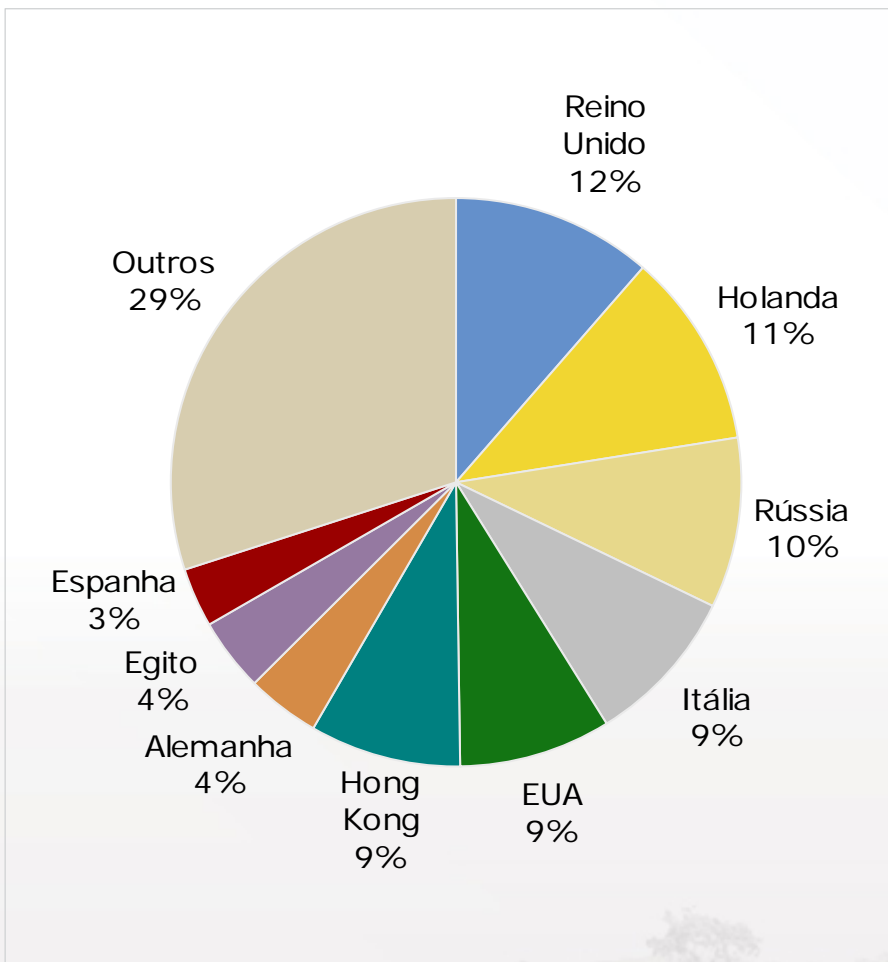
## Evolução do Preço Médio Exportação (por kilo)



# Distribuição das Exportações

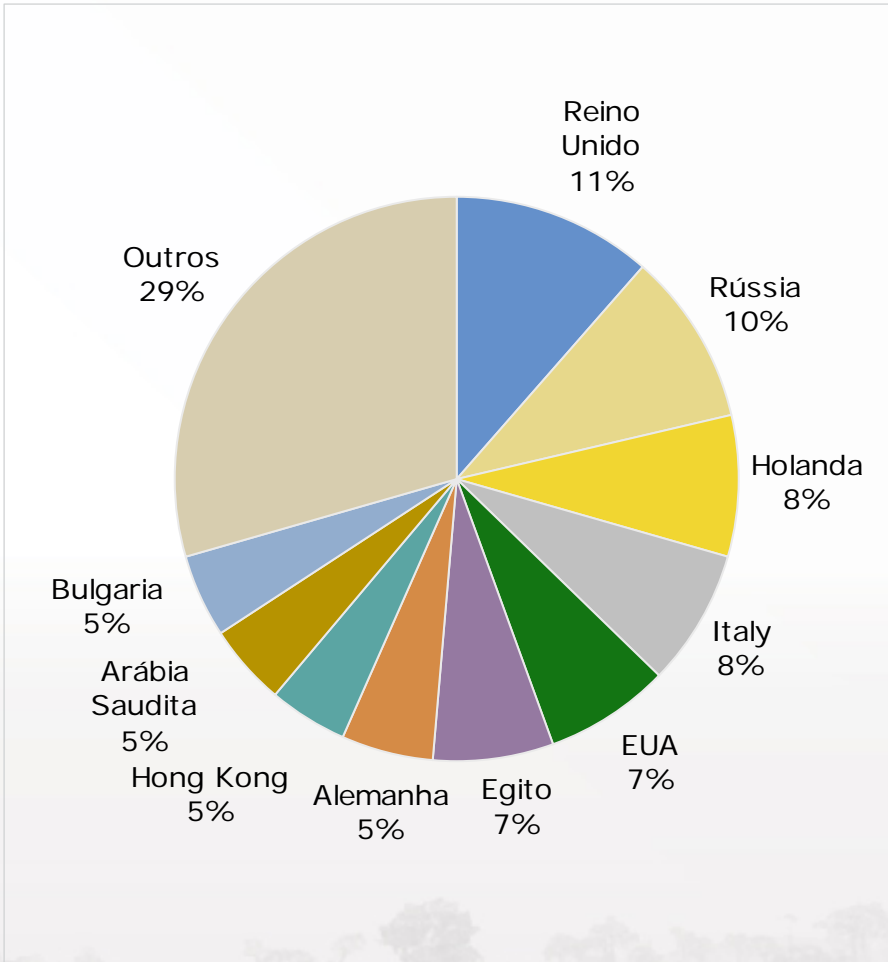


Distribuição Exportações – 2T07



Fonte: JBS

Distribuição Exportações – 2T06

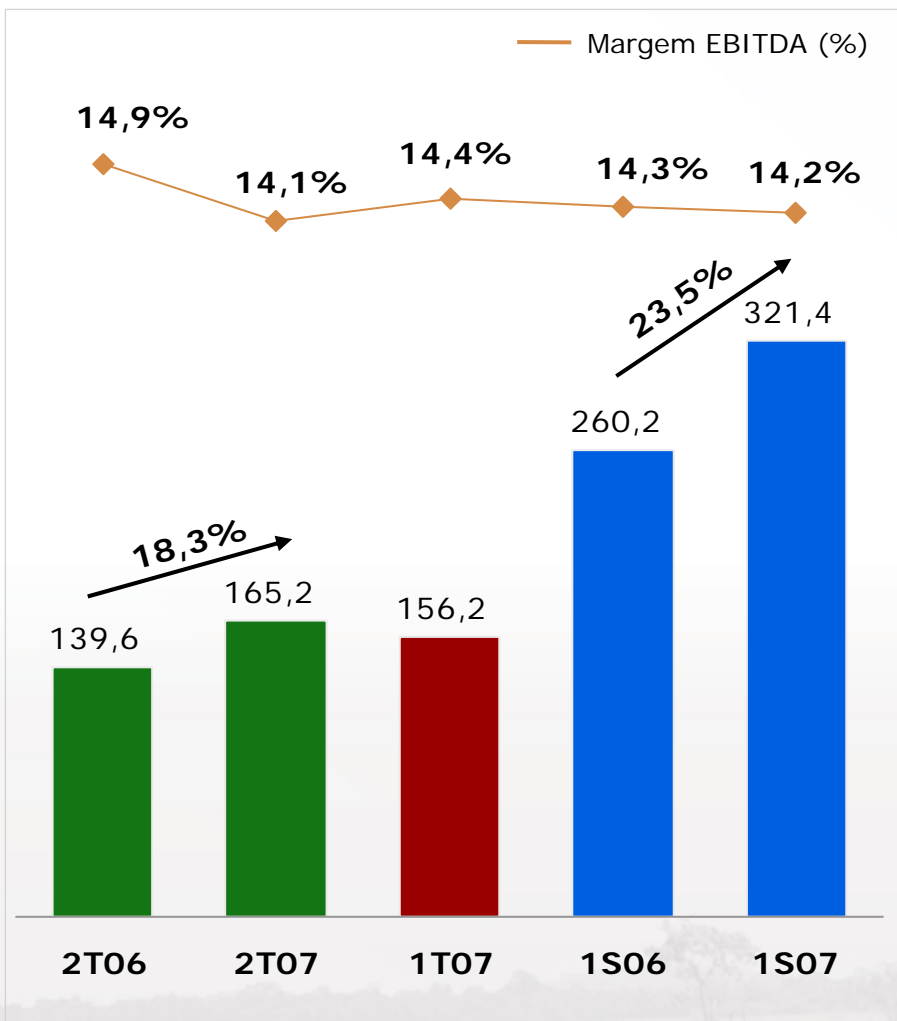


Fonte: JBS

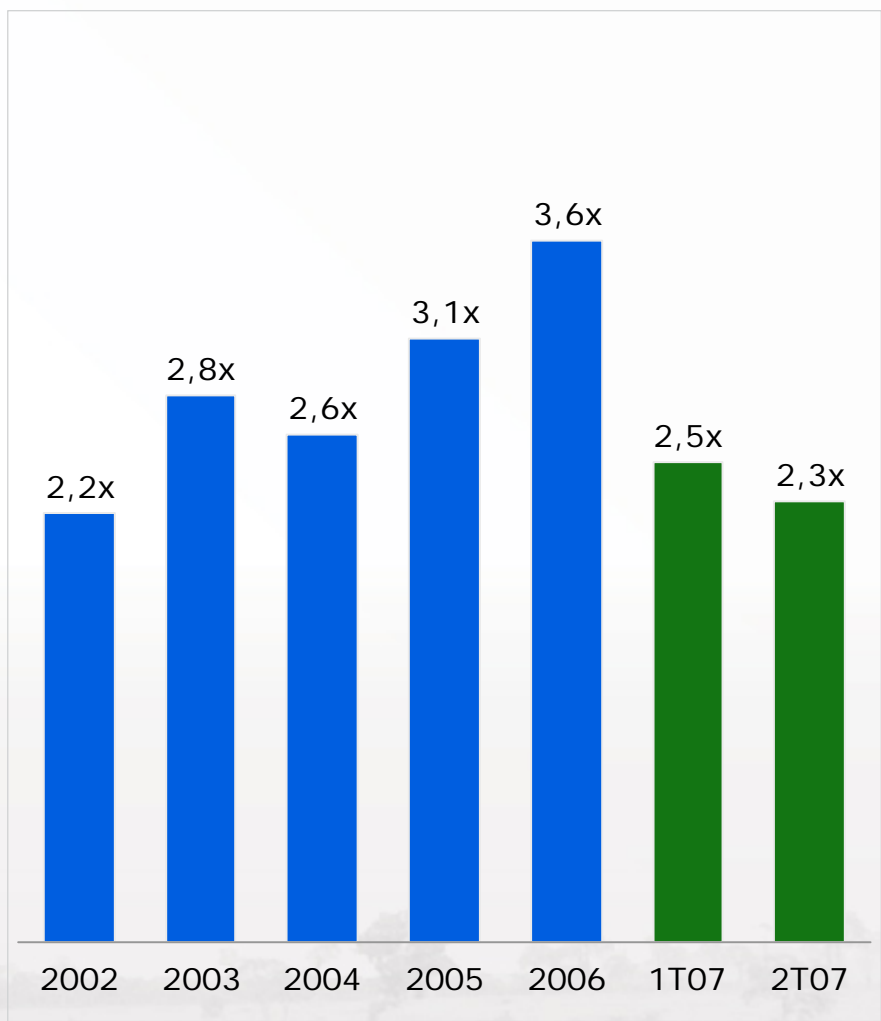
# EBITDA e Margem EBITDA



**EBITDA e margem EBITDA**



**Dívida Líquida/EBITDA**



# Durante o trimestre foram investidos R\$112,7 milhões nos seguintes projetos...



## CAPEX

- Ampliação da unidade de carne industrializada da unidade em Andradina (SP), objetivando o aumento da capacidade produtiva de 30 toneladas por dia para 100 toneladas por dia;
- Ampliação da capacidade de abate e desossa da unidade de Barra do Garças (MT), de 1.300 cabeças por dia para 2.500 cabeças por dia;
- Ampliação da capacidade de abate e desossa da unidade de Campo Grande (MS), de 1.300 cabeças por dia para 3.000 cabeças por dia;
- Ampliação da capacidade de abate e desossa da unidade de Vilhena (RO), de 900 cabeças por dia para 2.200 cabeças por dia;
- Conclusão de uma unidade de produção de Beef Jerky em Santo Antônio da Posse (SP), a qual foi inaugurada no mês de junho, com capacidade de produção de 250 toneladas de produto acabado por mês;
- Ampliação da capacidade de abate e desossa da unidade de Barretos (SP) de 1.600 para 2.500 cabeças por dia;
- Outros investimentos, tais como compra de novos equipamentos e manutenção das unidades produtoras.

# Disclaimer



*Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso.*

*Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia.*

*As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes.*

*As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da nossa capacidade de controle ou previsão.*



**Obrigado**

